

## REPORTE EJECUTIVO DE VIVIENDA VERTICAL

**INDUSTRIAL Y RETAIL - 2T25** 

## METODOLOGÍA

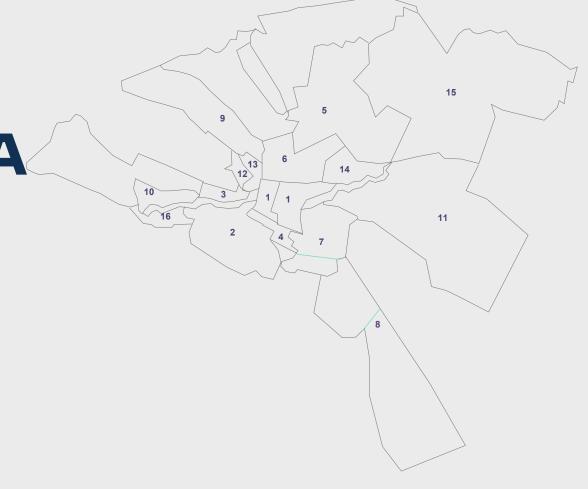
- 1. Para realizar el reporte trimestral de vivienda vertical se utiliza información de levantamientos internos y diversas bases de datos de proveedores, entre otros.
- 2. El reporte trimestral considera los proyectos dentro de la Zona Metropolitana de Monterrey por municipio y por zona.
- 3. Se tomará en cuenta una muestra de proyectos bajo las siguientes características y parámetros:
  - Proyectos vigentes (no reventas)
  - •Para vivienda: proyectos con precios de \$2.0mdp a \$3.2mdp para el segmento Residencial, de \$3.2mdp a \$10mdp en el segmento Residencial Plus y mayores a \$10mdp en segmento Premium.
  - •Proyectos con más de 5 unidades
  - Para industrial: se consideran edificios y proyectos A y B
  - •Para oficinas: se consideran edificios A y A+
- 4. El reporte considera información histórica previamente levantada y monitoreada por el equipo de Inteligencia de mercado.
- 5. El agotamiento de inventario es una proyección de la fecha probable de término de los proyectos considerando que las ventas mensuales se comportan de manera lineal a través del tiempo, se ajusta cada trimestre.

# 2T 2025 VIVIENDA VERTICAL VENTA – R, RP, PREMIUM ZMM



## ZONIFICACIÓN DE LA MUESTRA

- CENTRO Y CENTRO PONIENTE
- 2. SAN PEDRO
- 3. SANTA MARÍA
- 4. VALLE ORIENTE
- SAN NICOLÁS
- 6. MITRAS
- 7. CONTRY
- 8. SUR
- 9. CUMBRES
- 10. SANTA CATARINA
- 11. GUADALUPE
- 12. COLINAS
- 13. VISTA HERMOSA
- 14. CHURUBUSCO
- 15. APODACA
- 16. VALLE PONIENTE



- Las zonas Centro y Centro Poniente se limitan con la avenida Francisco I. Madero al norte, José Eleuterio Gonzáles (Gonzalitos) al poniente y por Dr. Coss en el centro de Monterrey, siendo divididas ambas zonas por la avenida Venustiano Carranza.

- Centro Oriente se limita por con la avenida Francisco I. Madero, Dr. Coss, Constitución y el área de Parque Fundidora al Oriente.

### **CICLO INMOBILIARIO**



#### **VENTAS ZMM: RESIDENCIAL, RESIDENCIAL PLUS Y PREMIUM**

AI 2T 2025

Ventas 2019 2,816 Ventas 2020 2,986 Ventas 2021 3,027 Ventas 2022 2,604 Ventas 2023 2,793 Ventas 2024 2,284 Ventas 2025 1,281

Ticket Promedio por m<sup>2</sup> \$43,559 Ticket Promedio por m² \$46,990 +8% Ticket Promedio por m² \$49,117 +5% Ticket Promedio por m² \$56,371 +15%

Ticket Promedio por m<sup>2</sup> \$62,421 +11% Ticket Promedio por m<sup>2</sup> \$70.053 +12% Ticket Promedio por m<sup>2</sup> \$71.757 +3%



## VIVIENDA VERTICAL

SEGMENTO RESIDENCIAL

**ZMM** 



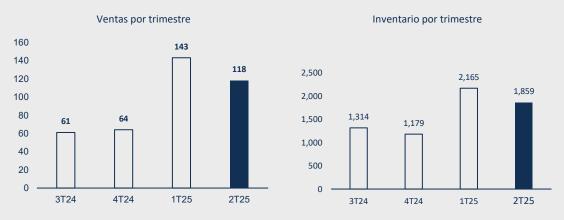
## SEGMENTO RESIDENCIAL



De \$2.0 MDP a \$4 MDP

#### **OVERVIEW**

- ✓ Para el 2T25 el segmento Residencial disminuye su nivel de ventas manteniendo los mismos proyectos de la medición anterior.
- ✓ El inventario de 2,165 unidades en 1T25 pasó a 1,859 unidades en la medición actual.
- ✓ El precio por m² promedio para 2T25 registra un incremento cercano al 1% respecto a la medición anterior ya considerando la ampliación del segmento.
- ✓ El inventario del segmento representa el 26% del total de R, RP y P.
- ✓ Años de inventario: 3.56



| RESIDENCIAL PLUS           | 2T24     | 3T24     | 4T24     | 1T25     | 2T25     |
|----------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Precio / M²                | \$43,257 | \$41,499 | \$41,365 | \$47,442 | \$47,782 |
| Área promedio              | 66 m2    | 68 m2    | 68 m2    | 80 m2    | 70 m2    |
| Proyectos vigentes         | 23       | 21 20 41 |          | 41       | 41       |
| Inventario inicial         | 1,620    | 1,373    | 1,314    | 1,179    | 2,165    |
| Ajuste de segmento         | 21       | -        | 71       | 35       | 258      |
| Salida hacia otro segmento | 165      | 75       | -        | -        |          |
| Entrada al segmento        | -        | 77       | -        | 1,164    | 70       |
| Ventas                     | 61       | 61       | 64       | 143      | 118      |
| Inventario Final           | 1,373    | 1,314    | 1,179    | 2,165    | 1,859    |

Ventas Promedio
Un año: Trimestral: 97
386 Mensual: 32

# VIVIENDA VERTICAL SEGMENTO RESIDENCIAL PLUS ZMM



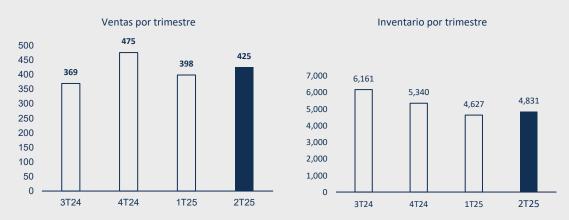
## SEGMENTO RESIDENCIAL PLUS



De \$4 MDP a \$10 MDP

#### **OVERVIEW**

- ✓ El segmento Residencial Plus registra un incremento en la absorción trimestral con un nivel superior al periodo anterior y al 2T de hace un año, se debe considerar que para 1T25 el segmento se redujo, pasando su límite inferior de \$3.2 MDP a \$4 MDP.
- ✓ **El inventario** pasó de 4,627 unidades a 4,831 unidades en este trimestre.
- ✓ El precio por m² promedio del 2T25 registró una variación de 2% de incremento.
- ✓ El inventario del segmento representa el 64% del total de R, RP y P.
- √ Años de inventario: 2.79



| RESIDENCIAL PLUS           | 2T24     | 3T24     | 4T24     | 1T25     | 2T25     |
|----------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Precio / M²                | \$60,596 | \$62,043 | \$62,676 | \$66,461 | \$67,958 |
| Área promedio              | 93 m2    | 91 m2    | 90 m2    | 97 m2    | 93 m2    |
| Proyectos vigentes         | 109      | 105      | 101      | 85       | 93       |
| Inventario inicial         | 5,677    | 5,956    | 6,161    | 5,340    | 4,627    |
| Ajuste de segmento         | 282      | 124      | 349      | 398      | 757      |
| Salida hacia otro segmento | 125      | -        | -        | 973      |          |
| Entrada al segmento        | 1,089    | 698      | 3        | 1,056    | 1,386    |
| Ventas                     | 403      | 369      | 475      | 398      | 425      |
| Inventario Final           | 5,956    | 6,161    | 5,340    | 4,627    | 4,831    |

Ventas Promedio
Un año: Trimestral: 417
1,667 Mensual: 139

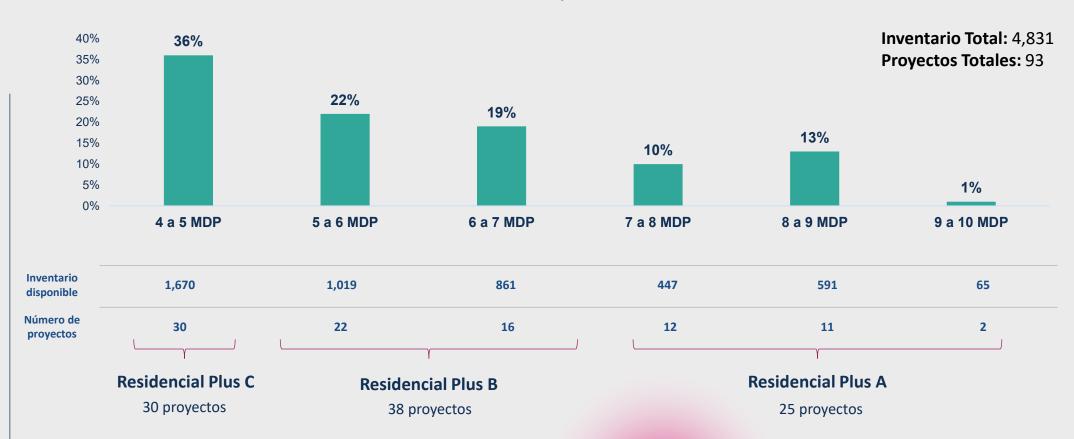
<sup>\*</sup> Para 1T25 se ajusta el segmento Residencial Plus a partir de un ticket promedio de \$4 MDP

#### **SEGMENTO RESIDENCIAL PLUS**

## DISTRIBUCIÓN DEL SEGMENTO

De \$4 MDP a \$10 MDP

% Inventario por su valor



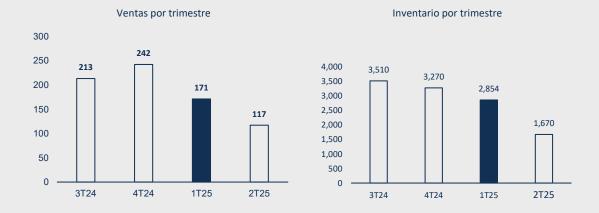
## SEGMENTO RESIDENCIAL PLUS C



De \$5 MDP a \$7 MDP

#### **OVERVIEW**

- ✓ Hacia el 2T25 el segmento Residencial Plus C mostró un decremento en ventas, el cual obedece a cambios en el segmento a partir de 1T25 y a la disminución de inventario sin entrada de nuevos proyectos.
- ✓ El inventario pasó de 2,013 unidades a 1,670 unidades en este trimestre
- ✓ El precio por m² promedio del 2T25 varía 1% de incremento vs. la medición anterior, lo cual ya considera la modificación del segmento el cual transfirió unidades de menor precio hacia el segmento Residencial.
- ✓ **El inventario** para RPC **representa** el 36% del segmento Residencial Plus.
- √ Años de inventario: 2.90



| RESIDENCIAL PLUS C         | 2T24     | 3T24     | 4T24     | 1T25     | 2T25     |
|----------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Precio / M <sup>2</sup>    | \$54,131 | \$54,700 | \$55,275 | \$58,821 | \$59,471 |
| Área promedio              | 82 m2    | 80 m2    | 79 m2    | 89 m2    | 82 m2    |
| Proyectos vigentes         | 54       | 53       | 51       | 30       | 30       |
| Inventario inicial         | 3,202    | 3,510    | 3,270    | 2,854    | 2,013    |
| Ajuste de segmento         | 157      | 86       | 176      | 97       | 347      |
| Salida hacia otro segmento | -        | 185      | -        | 1,099    | 201      |
| Entrada al segmento        | 675      | 244      | 2        | 526      | 322      |
| Ventas                     | 210      | 213      | 242      | 171      | 117      |
| Inventario Final           | 3,510    | 3,270    | 2,854    | 2,013    | 1,670    |

Ventas Un año: 743 **Ventas Promedio** 

Trimestral: 186 Mensual: 62

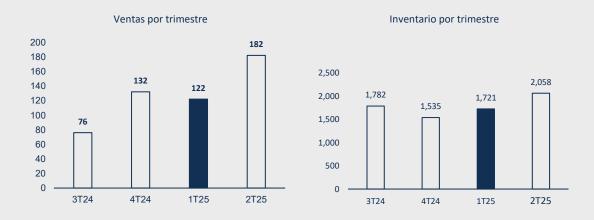
## SEGMENTO RESIDENCIAL PLUS B



#### De \$5 MDP a \$7 MDP

#### **OVERVIEW**

- ✓ En 2T25 el segmento Residencial Plus B se recupera e incrementa 38% vs. el último trimestre del año pasado, el cual era el resultado más alto de los últimos trimestres, el incremento es influenciado por el desempeño de Diego.
- ✓ El inventario pasó de 1,721 unidades a 2,058 unidades en este trimestre.
- ✓ El precio por m² promedio del 2T25 obtuvo una variación cercana al 2% vs. el trimestre inmediato anterior.
- ✓ El inventario para RPB representa el 43% del segmento Residencial Plus.
- ✓ Años de inventario: 3.67



| RESIDENCIAL PLUS B         | 2T24     | 3T24     | 4T24     | 1T25     | 2T25     |
|----------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Precio / M²                | \$64,980 | \$63,665 | \$64,322 | \$64,715 | \$65,922 |
| Área promedio              | 96 m2    | 96 m2    | 96 m2    | 98 m2    | 94 m2    |
| Proyectos vigentes         | 35       | 30       | 29       | 34       | 38       |
| Inventario inicial         | 1,633    | 1,715    | 1,782    | 1,535    | 1,721    |
| Ajuste de segmento         | 61       | 34       | 115      | 281      | 219      |
| Salida hacia otro segmento | -        | 353      | -        | 67       | -        |
| Entrada al segmento        | 227      | 530      | -        | 656      | 751      |
| Ventas                     | 84       | 76       | 132      | 122      | 182      |
| Inventario Final           | 1,715    | 1,782    | 1,535    | 1,721    | 2,058    |

Ventas

**Ventas Promedio** 

Un Año: 512 Trimestral: 128

Mensual: 43

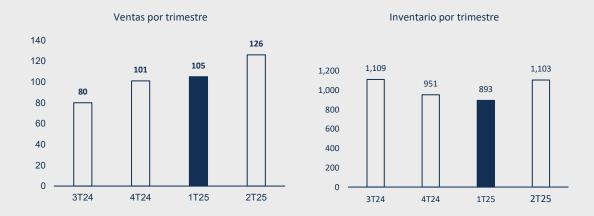
## SEGMENTO RESIDENCIAL PLUS A



De \$7 MDP a \$10 MDP

#### **OVERVIEW**

- ✓ El segmento **Residencial Plus A** logró un **incremento** en ventas **para este trimestre** colocándose por arriba del promedio de las ventas trimestrales de 1 año.
- ✓ **El inventario** pasó de 893 unidades a 1,103 unidades en este trimestre.
- ✓ El precio por m² promedio del 1T25 registró un incremento del 1%.
- ✓ El inventario para RPA representa el 24% del segmento Residencial Plus.
- ✓ Años de inventario: 2.68



| RESIDENCIAL PLUS A         | 2T24     | 3T24     | 4T24     | 1T25     | 2T25     |
|----------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Precio / M²                | \$70,377 | \$77,520 | \$78,379 | \$80,203 | \$81,238 |
| Área promedio              | 115 m2   | 111 m2   | 110 m2   | 108 m2   | 104 m2   |
| Proyectos vigentes         | 20       | 22       | 21       | 21       | 25       |
| Inventario inicial         | 842      | 731      | 1,109    | 951      | 893      |
| Ajuste de segmento         | 64       | 4        | 58       | 20       | 178      |
| Salida hacia otro segmento | 125      | -        | -        | -        | -        |
| Entrada al segmento        | 187      | 462      | 1        | 67       | 514      |
| Ventas                     | 109      | 80       | 101      | 105      | 126      |
| Inventario Final           | 731      | 1,109    | 951      | 893      | 1,103    |

Ventas Un Año: 412 **Ventas Promedio** 

Trimestral: 103

Mensual: 34

## VIVIENDA VERTICAL

SEGMENTO PREMIUM

**ZMM** 

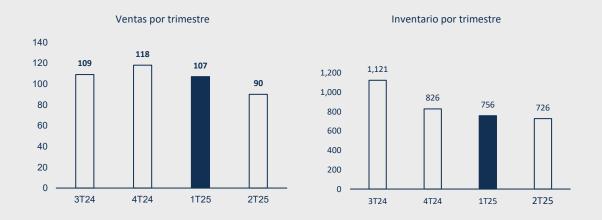


## SEGMENTO PREMIUM Mayor a \$10 MDP



#### **OVERVIEW**

- ✓ Para 2T25, el segmento Premium registra un menor número de ventas a los trimestres anteriores.
- ✓ El inventario pasó de 756 unidades en 1T25 a colocarse en 726 unidades durante 2T25, lo que se traduce en una disminución del 4%.
- ✓ El precio por m² recibió una variación menor al 1%.
- ✓ El inventario del segmento representa el 10% del total de R, RP y P.
- ✓ Años de inventario: 1.71



| PREMIUM                    | 2T24      | 3T24      | 4T24      | 1T25      | 2T25      |
|----------------------------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| Precio / M²                | \$105,403 | \$106,188 | \$105,220 | \$104,713 | \$105,393 |
| Área promedio              | 250 m2    | 243 m2    | 242 m2    | 182 m2    | 215 m2    |
| Proyectos vigentes         | 30        | 31        | 29        | 31        | 35        |
| Inventario inicial         | 1,055     | 1,108     | 1,121     | 826       | 756       |
| Ajuste de segmento         | 44        | 11        | 177       | 62        | 129       |
| Salida hacia otro segmento | 70        | -         | -         | -         | -         |
| Entrada al segmento        | 275       | 133       | -         | 99        | 189       |
| Ventas                     | 108       | 109       | 118       | 107       | 90        |
| Inventario Final           | 1,108     | 1,121     | 826       | 756       | 726       |

Ventas

Un año: 424

**Ventas Promedio** 

Trimestral: 106

Mensual: 35

#### **SEGMENTO PREMIUM**

## DISTRIBUCIÓN DEL SEGMENTO

Mayor a \$10 MDP



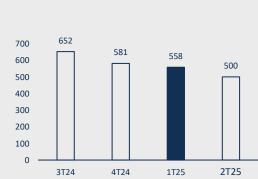
## SEGMENTO PREMIUM B De \$10 a 16 MDP



#### **OVERVIEW**

- ✓ El 2T25 registró para el segmento **Premium B** una **recuperación** de ventas vs. el trimestre anterior, colocándose por arriba del promedio trimestral.
- ✓ El inventario pasó de 558 unidades a 500 unidades en este trimestre.
- ✓ El precio por m² promedio del 2T25 prácticamente al mismo nivel del trimestre anterior (incremente cerca del 0.5%).
- ✓ El inventario para Premium B representa el 69% del segmento.
- ✓ Años de inventario: 2.35





Inventario por trimestre

| PREMIUM B                  | 2T24     | 3T24     | 4T24     | 1T25     | 2T25     |
|----------------------------|----------|----------|----------|----------|----------|
| Precio / M²                | \$93,064 | \$92,648 | \$91,274 | \$92,816 | \$93,033 |
| Área promedio              | 160 m2   | 157 m2   | 161 m2   | 142 m2   | 153 m2   |
| Proyectos vigentes         | 13       | 13       | 12       | 14       | 15       |
| Inventario inicial         | 451      | 604      | 652      | 581      | 558      |
| Ajuste de segmento         | 4        | 7        | 14       | 60       | 55       |
| Salida hacia otro segmento | 70       | -        | -        | -        | -        |
| Entrada al segmento        | 275      | 98       | -        | 91       | 56       |
| Ventas                     | 48       | 43       | 57       | 54       | 59       |
| Inventario Final           | 604      | 652      | 581      | 558      | 500      |

Ventas Un Año: 213 **Ventas Promedio** 

Trimestral: 53 Mensual: 18

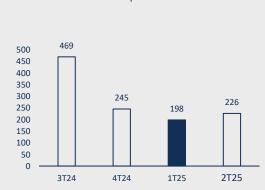
## SEGMENTO PREMIUM A Mayor a \$16 MDP



#### **OVERVIEW**

- ✓ Hacia el 2T25, el segmento Premium A registró una contracción en las ventas; se debe considerar que va de la mano con un decremento en inventario, el cual es subsanado por proyectos iniciados cuya mayor absorción ocurrió en trimestres anteriores.
- ✓ El inventario pasó de 198 unidades a 226 unidades en este trimestre.
- ✓ El precio por m² promedio del 2T25 registró una variación menor al 1% para esta medición.
- ✓ El inventario para Premium A representa el 31% del segmento.
- ✓ Años de inventario: 1.07





Inventario por trimestre

| PREMIUM A                  | 2T24      | 3T24      | 4T24      | 1T25      | 2T25      |
|----------------------------|-----------|-----------|-----------|-----------|-----------|
| Precio / M²                | \$114,839 | \$115,966 | \$115,063 | \$114,510 | \$114,663 |
| Área promedio              | 320 m2    | 305 m2    | 300 m2    | 216 m2    | 261 m2    |
| Proyectos vigentes         | 17        | 18        | 17        | 17        | 20        |
| Inventario inicial         | 604       | 504       | 469       | 245       | 198       |
| Ajuste de segmento         | 40        | 4         | 163       | 2         | 74        |
| Salida hacia otro segmento | -         | -         | -         | -         | -         |
| Entrada al segmento        | -         | 35        | -         | 8         | 133       |
| Ventas                     | 60        | 66        | 61        | 53        | 31        |
| Inventario Final           | 504       | 469       | 245       | 198       | 226       |

Ventas Un Año: 211 **Ventas Promedio** 

Trimestral: 53 Mensual: 18

## NIVELES SOCIOECONÓMICOS Y CAPACIDAD DE COMPRA



La tendencia en los últimos dos años es hacia menor existencia de proyectos dirigidos al mercado de nivel socioeconómico C, a inicios de 2023 este número era cercano al 4.5%; el tamaño de este segmento es de casi el doble del segmento AB en potencial de mercado, siendo un nicho muy importante sin atender en la actualidad. Los altos costos de construcción hacen prácticamente imposible ofrecer productos de vivienda vertical con las características de los proyectos que oferta Desarrollos Delta y con condiciones dignas, lo cual pudiera representar una oportunidad para la vivienda en renta, pues cada vez, estos segmentos tendrán menos posibilidades de comprar y la necesidad de vivienda seguirá al alza.

| TARGET         | A/B   | C+    | С     | C-    | D+    | D     | E     |
|----------------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|-------|
| NACIONAL       | 6.8%  | 10.8% | 14.0% | 15.4% | 15.2% | 27.8% | 10.0% |
| NUEVO LEÓN     | 11.3% | 14.6% | 18.4% | 17.3% | 15.2% | 19.4% | 3.8%  |
| Z.M. MONTERREY | 11.8% | 15.2% | 19.0% | 17.4% | 14.7% | 18.6% | 3.3%  |

45.2% de la oferta existente va dirigida al segmento AB. 51.2% de la oferta existente va dirigida al segmento C+. 3.6% de la oferta existente va dirigida al segmento C.

El desarrollo de **productos con menores costos** de producción en **zonas emergentes** es una **alternativa que permitiría atender al mercado** de nivel **socioeconómico C.** 



## INGRESO PROMEDIO TOMADO EN MODELO:

Crédito 33% del ingreso

|    | Ingreso mínimo | Ingreso máximo | Promedio   |
|----|----------------|----------------|------------|
| АВ | \$ 174,695     | +              | \$ 174,695 |
| C+ | \$ 69,879      | \$ 174,694     | \$ 122,286 |
| С  | \$ 43,002      | \$ 69,878      | \$ 56,440  |
| C- | \$ 21,502      | \$ 43,001      | \$ 32,251  |
| D+ | \$ 14,782      | \$ 21,501      | \$ 18,141  |
| D  | \$ 4,200       | \$ 14,781      | \$ 9,491   |
| Е  | -              | \$ 4,199       | \$ 4,199   |

| Valor mínimo | Valor máximo |
|--------------|--------------|
| \$5,764,935  | -            |
| \$2,305,974  | \$5,764,902  |
| \$1,419,066  | \$2,305,941  |
| \$709,533    | \$1,419,033  |
| \$487,806    | \$709,500    |
| \$88,704     | \$487,773    |
| -            | \$88,671     |

## VIVIENDA VERTICAL PERSPECTIVA POR ZONA **ZMM**



### PERSPECTIVA POR ZONA

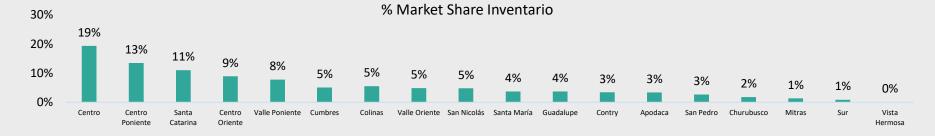
✓ Las zonas Centro, Centro Oriente y Centro Poniente representan el 41% del total de las ventas en el primer trimestre; Valle Poniente incrementa 2pp vs. 1T25, mientras que Santa Catarina registra 1pp menos que la medición anterior, obteniendo el 3% de la demanda.



✓ El ticket promedio en Valle Poniente es de \$8.3 MDP.

## COMPARATIVO POR ZONA

| Zona            | Proyectos<br>totales | Unidades<br>totales | Market Share %<br>Oferta | Unidades<br>Inventario | Market Share<br>% Inventario | % Vendido | Absorción<br>histórica por<br>Proyecto<br>promedio al mes | Ventas<br>totales<br>2T25 | Market<br>Share %<br>Demanda | Ticket Promedio | Área<br>Promedio | Precio / M <sup>2</sup><br>Promedio |
|-----------------|----------------------|---------------------|--------------------------|------------------------|------------------------------|-----------|---|---------------------------|------------------------------|-----------------|------------------|-------------------------------------|
| Centro          | 22                   | 5012                | 22%                      | 1400                   | 19%                          | 72%       | 3.94  | 112                       | 18%                          | \$4,315,292     | 70               | \$64,148                            |
| Centro Oriente  | 10                   | 1898                | 8%                       | 821                    | 9%                           | 62%       | 4.72  | 93                        | 15%                          | \$4,524,817     | 66               | \$70,407                            |
| Valle Poniente  | 13                   | 1708                | 8%                       | 563                    | 8%                           | 67%       | 2.98  | 51                        | 8%                           | \$8,303,366     | 106              | \$78,099                            |
| Centro Poniente | 12                   | 2197                | 10%                      | 972                    | 13%                          | 56%       | 2.64  | 48                        | 8%                           | \$5,769,328     | 84               | \$72,499                            |
| Colinas         | 10                   | 1056                | 5%                       | 398                    | 5%                           | 62%       | 1.73  | 47                        | 8%                           | \$8,323,491     | 116              | \$73,432                            |
| Cumbres         | 10                   | 1593                | 7%                       | 400                    | 6%                           | 75%       | 2.68  | 39                        | 6%                           | \$4,281,054     | 76               | \$58,751                            |
| Valle Oriente   | 15                   | 1477                | 7%                       | 352                    | 5%                           | 76%       | 1.71  | 37                        | 6%                           | \$14,285,949    | 175              | \$93,140                            |
| Santa María     | 8                    | 911                 | 4%                       | 267                    | 4%                           | 71%       | 2.13  | 36                        | 6%                           | \$7,519,042     | 102              | \$74,342                            |
| San Nicolás     | 10                   | 935                 | 4%                       | 346                    | 5%                           | 63%       | 1.66  | 33                        | 5%                           | \$4,082,633     | 89               | \$46,359                            |
| San Pedro       | 18                   | 1181                | 5%                       | 191                    | 3%                           | 84%       | 1.41  | 31                        | 5%                           | \$24,702,639    | 245              | \$114,746                           |
| Contry          | 9                    | 858                 | 4%                       | 248                    | 3%                           | 71%       | 1.99  | 27                        | 4%                           | \$7,144,884     | 115              | \$66,190                            |
| Apodaca         | 6                    | 747                 | 3%                       | 244                    | 3%                           | 67%       | 2.05  | 23                        | 4%                           | \$3,181,750     | 72               | \$44,868                            |
| Santa Catarina  | 7                    | 1281                | 6%                       | 658                    | 9%                           | 49%       | 2.81  | 18                        | 3%                           | \$4,956,097     | 84               | \$61,868                            |
| Mitras          | 5                    | 553                 | 2%                       | 98                     | 1%                           | 82%       | 1.44  | 13                        | 2%                           | \$2,879,160     | 75               | \$40,555                            |
| Sur             | 7                    | 401                 | 2%                       | 63                     | 1%                           | 84%       | 1.02  | 9                         | 1%                           | \$4,955,162     | 113              | \$44,265                            |
| Churubusco      | 2                    | 255                 | 1%                       | 128                    | 2%                           | 50%       | 0.70  | 8                         | 1%                           | \$4,373,333     | 90               | \$47,707                            |
| Guadalupe       | 4                    | 541                 | 2%                       | 266                    | 4%                           | 51%       | 1.70  | 7                         | 1%                           | \$2,710,571     | 65               | \$43,245                            |
| Vista Hermosa   | 1                    | 12                  | 0%                       | 1                      | 0%                           | 92%       | 0.17  | 1                         | 0%                           | \$6,297,500     | 138              | \$45,635                            |
| Total           | 169                  | 22,616              | 100%                     | 7,416                  | 100%                         | 67%       |   | 633                       | 100%                         |                 |                  |                                     |



#### **INVENTARIO Y VENTAS AL 2T25**

## OFERTA VS DEMANDA POR ZONA (1)





|                    | Centro | Centro<br>Oriente | Valle<br>Poniente | Centro<br>Poniente | Colinas | Cumbres | Valle Oriente | Santa María | San Nicolás | San Pedro | Contry | Apodaca | Santa<br>Catarina | Mitras | Sur  | Churubusco | Guadalupe | Vista<br>Hermosa |
|--------------------|--------|-------------------|-------------------|--------------------|---------|---------|---------------|-------------|-------------|-----------|--------|---------|-------------------|--------|------|------------|-----------|------------------|
|                    |        |                   |                   |                    |         |         |               |             |             |           |        |         |                   |        |      |            |           |                  |
| Años de inventario | 3.13   | 2.21              | 2.76              | 5.06               | 2.12    | 2.56    | 2.38          | 1.85        | 2.62        | 1.54      | 2.30   | 2.65    | 9.14              | 1.88   | 1.75 | 4.00       | 9.50      | 0.25             |

<sup>\*</sup> Años de inventario calculados de acuerdo al comportamiento actual de venta

<sup>\*</sup> Las ventas de 1T25 para Centro Corresponden a Centro y Centro Oriente

#### **AÑOS DE INVENTARIO AL 2T25**

#### **POR ZONA**

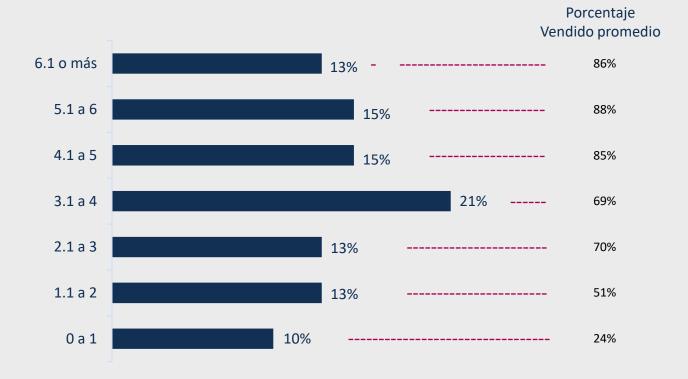
## AÑOS DE INVENTARIO





## AÑOS EN COMERCIALIZACIÓN PROYECTOS AL 2T25





Cerca del 40% de los proyectos se ubican entre
3.1 a 5 años de comercialización activa. De la
misma manera que el trimestre anterior, esto
nos habla que en la actualidad solo una
mínima cantidad de los proyectos terminan de
venderse en menos de 3 años, por lo que los
desarrolladores deberían considerar en sus
modelos financieros que un proyecto que se
agote en menos de 3 años es muy exitoso.

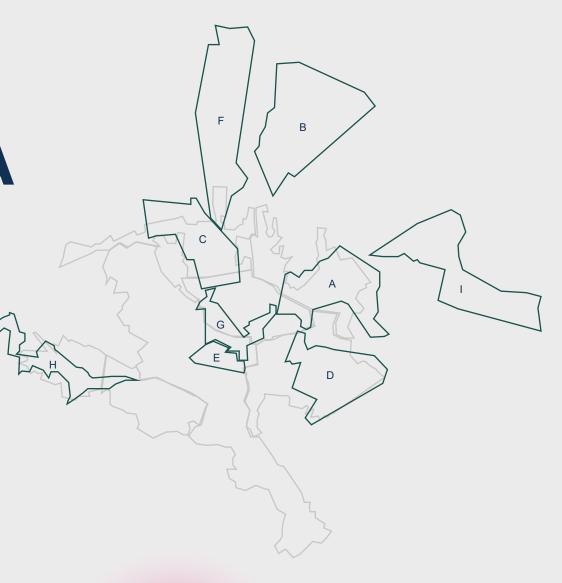
<sup>\*</sup> Considerando ventas e inventario de 1T25

## INDUSTRIAL 2T 2025 ZMM



## ZONIFICACIÓN DE LA MUESTRA

- A. APODACA
- B. CIÉNEGA DE FLORES
- C. ESCOBEDO
- D. GUADALUPE
- E. MONTERREY
- F. SALINAS VICTORIA
- G. SAN NICOLÁS
- H. SANTA CATARINA
- I. PESQUERÍA



## CLASIFICACIONES

#### Clasificación

- Altura min (m)
- Tipo de construcción
- Profundidad de patio
- Andenes
- Espacio entre columnas (m)
- Resistencia de piso
- Estacionamiento para autos
- Sistema contra incendio
- Iluminación natural
- Ubicación

| A                      | В                     |
|------------------------|-----------------------|
| Mayor a 8 m            | 6 a 7.9 m             |
| Concreto armado        | Block o block y acero |
| 40 metros o más        | 30 a 39 metros        |
| 1 @ 1,000 m2 rentables | 1 @ 1,500 rentables   |
| 12 a 16 metros         | 8 a 11.90 metros      |
| Mayor a 300 kg/cm2     | De 250 a 300 kg/cm2   |
| 1 @ 150 m2 rentables   | 1 @ 200 m2 rentables  |
| Rociadores             | Hidratantes           |
| Sí                     | No                    |
| Parque Industrial      | Zona Industrial       |



19,078,028

4.93%

\$7.02 **Asking Price** 

414,197

467,320

484,990

Nueva Oferta (m²)

13.28%

Inventario

Variación Anual

2.88% Variación Anual Tasa de Vacancia 17.39% Variación Anual **Asking Price** 

Variación Anual Abs

Neta

17.94%

Inventario (m²)

Tasa de Vacancia

(USD/m<sup>2</sup>)

Absorción Neta

Absorción Bruta

Años de inventario: 0.71





| PANORAMA AL CIERRE DEL 2T 2025 |                     |               |                      |                          |  |  |  |  |
|--------------------------------|---------------------|---------------|----------------------|--------------------------|--|--|--|--|
| Zona                           | Inventario Total m2 | Vacancia (m2) | Tasa de Vacancia (%) | Asking Price<br>(USD/m2) |  |  |  |  |
| Apodaca                        | 7,235,975           | 331,221       | 4.58 %               | \$7.20                   |  |  |  |  |
| Ciénega de Flores              | 2,566,106           | 51,956        | 2.02 %               | \$6.72                   |  |  |  |  |
| Escobedo                       | 1,333,483           | 14,920        | 1.12 %               | \$6.88                   |  |  |  |  |
| Guadalupe                      | 2,152,939           | 65,040        | 3.02 %               | \$6.88                   |  |  |  |  |
| Monterrey                      | 453,626             | 0             | 0.00 %               | \$7.02                   |  |  |  |  |
| Pesquería                      | 1,478,724           | 84,778        | 5.73 %               | \$7.39                   |  |  |  |  |
| Salinas Victoria               | 1,345,166           | 173,807       | 12.92 %              | \$6.56                   |  |  |  |  |
| San Nicolás                    | 214,077             | 0             | 0.00 %               | -                        |  |  |  |  |
| Santa Catarina                 | 2,297,932           | 218,758       | 9.52 %               | \$7.08                   |  |  |  |  |
| Total                          | 19,078,028          | 940,478       | 4.93 %               | \$7.02                   |  |  |  |  |

#### PUNTOS CLAVE

- ✓ El Asking Price incrementó 1% en 2T 25 (vs. 1T 25).
- ✓ El inventario registra un incremento de 2.7% vs. el periodo anterior de 1T 25.
- ✓ La tasa de vacancia incrementó en 0.16 puntos porcentuales desde 1T 25.
- ✓ El mercado con mayor tasa de vacancia se registró en Salinas Victoria con 12.92%.
- ✓ Apodaca continúa con el mayor inventario al registrar 7,235,975 m².
- ✓ El Asking Price más elevado se registra en Apodaca para las propiedades B en un precio de \$7.52 USD



#### INDICADORES MACROECONÓMICOS

- ✓ En el segundo trimestre de 2025, según la Estimación Oportuna del PIB, la economía mexicana creció 1.2% a tasa anual y 0.7% respecto al trimestre anterior. Las actividades secundarias (32.9% del PIB) presentaron una contracción anual de (-)0.2%, aunque crecieron 0.8% en términos trimestrales. Las terciarias (63.5% del PIB), que comprenden el comercio y servicios, mostraron un crecimiento de 1.7% anual y 0.7% trimestral.
- ✓ De acuerdo con el Banco Mundial, en 2024 México ocupaba la posición 12 a nivel global. Para avanzar en el ranking, el país necesita crecer más rápido. Según las proyecciones del FMI de julio de 2025, Brasil que actualmente está en el décimo lugar crecerá 2.3% anual este año, mientras que México apenas crecerá 0.2%.

#### TENDENCIAS DEL MERCADO LOCAL

- ✓ El Indicador Trimestral de la Actividad Económica Estatal de Nuevo León se contrajo en 1.1% a tasa trimestral en el primer trimestre del 2025, ligando dos caídas consecutivas después del incremento de 4%, inusualmente alto en el tercero. A reserva de que el INEGI revise la serie en el futuro, la volátil dinámica del estado apunta a un crecimiento de 3.8% en 2024, pero como consecuencia de los resultados del primer trimestre, el crecimiento durante el 2025 será 1.1%. Por su parte, el empleo, medido por los asegurados al IMSS, seguirá creciendo a tasas de alrededor de 2% en 2025.
- ✓ En materia de precios, la inflación subyacente ha repuntado en 2025. Esto nos lleva a proyectar que la tasa de inflación del 2025 cerrará en 4.2%.

## RETAIL 2025 ZMM





Para el análisis del mercado Retail se tomaron en cuenta 49 plazas comerciales distribuidas en 8 zonas del área metropolitana de monterrey.

**1,408,186** Área de inquilino

(m<sup>2</sup>)

140,027

\$433.58

**Área disponible** Asking Price

0

-7,764

Nuevo Inventario (m²) Absorción Neta (m²) **11.46%**Variación Anual
Asking Price

| Submercado              | Plazas<br>Comerciales | Comunity<br>Center | Lifestyle | Outlet | Power<br>Center | Regional<br>Mall | Super<br>Regional<br>Mall |
|-------------------------|-----------------------|--------------------|-----------|--------|-----------------|------------------|---------------------------|
| Apodaca                 | 10                    | 40%                | -         | -      | 20%             | 40%              | -                         |
| Centro                  | 2                     | -                  | 50%       | -      | -               | 50%              | -                         |
| Escobedo                | 5                     | 40%                | -         | 20%    | -               | 40%              | -                         |
| Juárez – Huinalá        | 4                     | 75%                | -         | -      | 25%             |                  | -                         |
| San Jerónimo – Obispado | 6                     | 33%                | 17%       | -      | 17%             | 33%              | -                         |
| San Pedro               | 16                    | 25%                | 63%       | -      | -               | 6%               | 6%                        |
| Santa Catarina          | 2                     | 50%                | -         | -      | 50%             | -                | -                         |
| Sur                     | 4                     | 50%                | -         | -      | 25%             | 25%              | -                         |
| Total                   | 49                    | 37%                | 24%       | 2%     | 12%             | 22%              | 2%                        |







|                         | PANORAN                   | MA AL CIERRE DEI | L 2T 2025           |                        |              |  |
|-------------------------|---------------------------|------------------|---------------------|------------------------|--------------|--|
| Submercado              | Área de<br>inquilino (m²) | Área disp. (m²)  | Tasa de<br>Vacancia | Absorción<br>Neta (m²) | Asking Price |  |
| Apodaca                 | 340,397                   | 20,667           | 5.72 %              | -3,379                 | \$412.94     |  |
| Centro                  | 48,975                    | 6,220            | 11.27 %             | -348                   | \$428.02     |  |
| Escobedo                | 148,503                   | 11,026           | 6.91 %              | -356                   | \$332.46     |  |
| Juárez – Huinalá        | 64,390                    | 4,558            | 6.61 %              | -1,074                 | \$463.12     |  |
| San Jerónimo – Obispado | 177,543                   | 19,371           | 9.84 %              | 639                    | \$419.61     |  |
| San Pedro               | 453,274                   | 43,661           | 8.79 %              | -3,225                 | \$533.48     |  |
| Santa Catarina          | 63,104                    | 9,734            | 13.36 %             | 74                     | \$391.11     |  |
| Sur                     | 111,999                   | 24,790           | 18.12 %             | -95                    | \$343.36     |  |
|                         |                           |                  |                     |                        |              |  |

#### **PUNTOS CLAVE**

- ✓ El Asking Price registró un nivel más elevado que los trimestres anteriores, logrando un avance de 11.46% vs. hace un año.
- ✓ Zona Sur cuenta con la mayor tasa de vacancia de entre las 8 zonas estudiadas.
- ✓ El Asking Price Promedio más elevado corresponde a San Pedro con \$533.48 por m².
- ✓ La mayor cantidad de inquilinos se encuentran en el espacio mini, ocupando el 7% del área.
- ✓ Para el 3T25 no se espera nuevo inventario.
- ✓ El nuevo inventario más próximo continua siendo hasta 3T26, con 16,788 m² en el submercado de San Jerónimo Obispado con la propiedad Altea Paseo Hidalgo.

## INFORMACIÓN DEL MERCADO RETAIL



ZONA SUF

| Categoría                   | Inquilinos | Área (m²) | Anchor Store | Mega Store | Grande | Mediano | Chico | Mini  | Food Court | Isla  |
|-----------------------------|------------|-----------|--------------|------------|--------|---------|-------|-------|------------|-------|
| Productos de Consumo        | 81         | 39,289    | 42%          | 27%        | 10%    | 6%      | 9%    | 6%    | -          | 0.43% |
| Alimentos, Bebidas y Tabaco | 93         | 37,523    | 53%          | 8%         | 12%    | 14%     | 7%    | 3%    | 2.8%       | 0.3%  |
| Entretenimiento             | 12         | 20,479    | 73%          | 10%        | 12%    | 4%      | 0.61% | 0.41% | -          | -     |
| Servicios Personales        | 58         | 13,413    | -            | 63%        | -      | 5%      | 17%   | 15%   | -          | 0.11% |
| FIRE                        | 6          | 576       | -            | -          | -      | -       | 72%   | 28%   | -          | -     |
| Transporte y Logística      | 2          | 424       | -            | -          | -      | 89%     | -     | 11%   | -          | -     |
| Hotelería y Turismo         | 2          | 137       | -            | -          | -      | -       | -     | 100%  | -          | -     |
| Gobierno/No Lucrativo       | 1          | 122       | -            | -          | -      | -       | -     | 100%  | -          | -     |
| Total                       | 255        | 111,963   |              |            |        |         |       |       |            |       |

| Tipo de espacio | Área total (m2) | Área ocupada (m²) | Tasa de ocupación | Área disponible (m2) | Tasa de vacancia | Asking Prince |
|-----------------|-----------------|-------------------|-------------------|----------------------|------------------|---------------|
| Anchor Store    | 51,301          | 39,813            | 81.70%            | 11,488               | 18.30%           | \$225         |
| Mega Store      | 24,055          | 21,363            | 89.94%            | 2,692                | 10.06%           | \$317         |
| Grande          | 10,760          | 9,428             | 88.98%            | 1,332                | 11.02%           | \$930         |
| Mediano         | 9,349           | 3,931             | 63.31%            | 5,418                | 36.69%           | \$388         |
| Chico           | 9,157           | 6,963             | 80.67%            | 2,194                | 19.33%           | \$377         |
| Mini            | 6,037           | 4,637             | 81.18%            | 1,400                | 18.82%           | \$491         |
| Food Court      | 1,025           | 878               | 87.46%            | 147                  | 12.54%           | \$469         |
| Isla            | 315             | 197               | 72.71%            | 118                  | 27.29%           | \$2,639       |
| Total           | 111,999         | 87,209            |                   | 24,790               |                  | \$343         |









hola@somosnuma.com

SOMOSNUMA.COM